Rhetorik

Kompakt-Intensiv-Training

In unserem **Rhetorik Seminar** erhalten Sie die nÃ¶tigen praktischen und theoretischen Kenntnisse, um Ihre KommunikationsfÃ¤higkeiten deutlich zu verbessern. Sie lernen klar, zielfÃ¼hrend und konstruktiv zu kommunizieren und erhalten einen vertiefenden Einblick in die Grundlagen der Kommunikation.

Wer kommuniziert, drÃ¼ckt sich nicht nur verbal, sondern auch nonverbal aus. Dazu gehÃ¶ren der richtige Ton, die Mimik und die entsprechende Gestik. Damit Sie auch dann konstruktiv kommunizieren, wenn die UmstÃ¤nde etwas schwieriger sind, Ã¼ben Sie im Seminarverlauf in einzelnen Situationen, die mithilfe multimedialer Technik aufgezeichnet werden kÃ¶nnen. Hier lassen sich Ihre rhetorischen FÃ¤higkeiten gezielt trainieren. Weil zur Rhetorik nicht nur theoretische Grundlagen, sondern vor allem die Ãœbung und die Anwendung gehÃ¶rt, nimmt das Training Ihrer rhetorischen FÃ¤higkeiten einen breiten Raum im Seminar ein. Die rhetorischen Mittel, einen guten und fundierten Dialog zu fÃ¼hren, sorgen dafÃ¼r, dass Sie angemessen auf Ihren GesprÃ¤chspartner eingehen. So tragen Sie Ihre Argumente sicher vor, beherrschen die nonverbalen Signale der KÃ¶rpersprache und kÃ¶nnen Ã¼berzeugen.

Die gezielte FÃ¼hrung eines GesprÃ¤ches zwischen Menschen ist fÃ¼r den Erfolg im professionellen Leben ein essentielles Instrument zur Steuerung. Mithilfe der Rhetorik lassen sich andere Menschen beeinflussen, Ã¼berzeugen und fÃ¼r sich gewinnen. Wer in direktem Kontakt miteinander steht, kann sich leichter abstimmen und etwaige Unstimmigkeiten gut klÃ¤ren. Durch den unmittelbaren kommunikativen Austausch lassen sich Vereinbarungen leichter treffen, die von allen Beteiligten verstanden und deswegen besser eingehalten werden. Wer klar kommuniziert und seine WÃ¼nsche und Erwartungen gekonnt an seinen GesprÃ¤chspartner herantrÃ¤gt, der wird auch besser verstanden. Umgedreht gilt das ebenso: Wer lernt, die Erwartungen und WÃ¼nsche des GesprÃ¤chspartners zu erkennen, kann diese eventuell besser berÃ¼cksichtigen und es kommt zu bedeutend weniger MissverstÃ¤ndnissen.

Kompetenz beim Sprechen und rhetorische Kenntnisse sind in vielen beruflichen Situationen wichtig, damit Sie sicher auftreten und verhandeln kÃ¶nnen. Wenn Sie sicher und strukturiert Ihre Anliegen vortragen kÃ¶nnen, dabei Ihren eigenen Standpunkt Ã¼berzeugend prÃ¤sentieren kÃ¶nnen, Ã¼berzeugen Sie damit auch Ihre GesprÃ¤chspartner. Neben der eigentlichen Sprache tragen Stimme sowie KÃ¶rpersprache ganz entscheidend dazu bei, wenn Sie Ihr Anliegen glaubwÃ¼rdig vertreten wollen.

Sie lernen die unterschiedlichen Kommunikationsebenen kennen und erfahren alles Wichtige Ã¼ber die No-Gos der Kommunikation. Im darauf folgenden Modul erfahren Sie, wie Sie ein GesprÃ¤ch nach dem TALK Modell fÃ¼hren und Ihrem GegenÃ¼ber richtig zuhÃ¶ren. Des Weiteren lernen Sie verschiedene KreativitÃ¤tstechniken kennen und erfahren, wie Sie Ihr Redeverhalten analysieren kÃ¶nnen.

Dieses Seminar richtet sich an alle, die Ihre KommunikationsfÃ¤higkeiten im Umgang mit anderen Menschen verbessern mÃ¶chten. Zu den Personengruppen, die besonders von den Inhalten dieses Seminars profitieren, gehÃ¶ren beispielsweise Projektleiter, Politiker, Fernsehmoderatoren oder Menschen, die Umgang mit Kunden haben.

Kursinhalte

Rhetorik - Ein Ãœberblick

Unser **Rhetorik Seminar** enthÃ¤lt folgende Themen:

EinfÃ¼hrung

- Erwartungen und Zielsetzungen
- Ist Rhetorik eine Veranlagung oder ist sie erlernbar?
- In welchen Situationen ist Rhetorik wichtig?
- Ãœberblick Ã¼ber die Geschichte der Rhetorik
- Die unterschiedlichen Redearten

Kommunikation

- Kommunikation ohne Worte
- Die Kommunikationsebenen
- Informationsfreie Kommunikation
- Die Aufgabe des Gehirns bei der Kommunikation
- Loci, Assoziation und Ersatzwert
- Die Relevanz des Johari-Fensters fÃ¼r die Rede
- Das Empfangen und Geben von Feedback
- No-Gos der Kommunikation
- Eine besondere Form der Kommunikation: Die Rede

GesprÃ¤che fÃ¼hren

- Das TALK Modell - Interesse zeigen und Hierarchien ausschalten
- Ihre Mitarbeiter - Wie sehen Sie sie?
- AutoritÃ¤t aufbauen
- GesprÃ¤che auf manipulativer Basis
- Echtes ZuhÃ¶ren
- Was ist Metakommunikation?
- Blickkontakt
- Frage- und GesprÃ¤chstechniken bei negativen Positionierungsversuchen
- Veranschaulichung anhand von Rollenspielen

Techniken fÃ¼r die KreativitÃ¤t

- Das Mindmapping
- Methode der 6 HÃ¼te
- Das Gehirn durch Knetgummi anregen
- Die Rede - 5 hÃ¤ufige Fehler
- Mit NervositÃ¤t umgehen
- Redeangst und Blackout - Ãœberwindungstechniken
- Die Rede - Vorbereitung und Kriterien
- Wie wird eine Rede vorbereitet?
- Aufbau der Rede, Redezeit und VerstÃ¤ndlichkeit

Das Werkzeug der Rhetorik - Die Sprache

- Welchen Einfluss hat die Stimme?
- Stilmittel der Rhetorik
- Redeverhalten analysieren
- Eigene SchwÃ¤chen und StÃ¤rken erkennen
- Unterschiedliche Kommunikationsmittel
- Identifizierung manipulativer Techniken und professionelle Abwehr

Auswertung, Ausklang und Ausblick

- Auswertung der Ergebnisse
- WeiterfÃ¼hrende Themenschwerpunkte
- Tipps & Tricks

Vorraussetzungen

FÃ¼r unser **Rhetorik Seminar** benÃ¶tigen Sie keinerlei Vorwissen.

Unterrichtszeit

(8 x 45 Minuten)
jeweils von 09.30 Uhr - 17.00 Uhr

Trainingsvarianten

Ã–ffentliches Training

Das **Ã¶ffentliche Training** ist eine **Standardschulung** in den medienreich-SchulungsrÃ¤umen mit Ã¶ffentlichem Teilnehmerkreis und den Inhalten aus unserem Trainingsprogramm.

Preise

Pro Tag	Kompletttraining (2-Tage)
nicht verfÃ¼gbar	1295,- € Inkl. MwSt. = € 1.541,05

Alle Preis verstehen sich pro Teilnehmer(in).

Inklusive
Mittagessen, GetrÃ¤nke, Trainingsunterlagen, medienreich-Zertifikat

Bei gleichzeitiger Anmeldung von

- **2-3 Personen** erhalten Sie **5% Rabatt**,
- **4-6 Personen** erhalten Sie **10% Rabatt**
- **7 Personen und mehr** erhalten Sie **15% Rabatt**.

Individuelles Inhouse Training

Das **individuelle Inhouse Training** findet in Ihren RÃ¤umlichkeiten statt.

Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Wir kommen zu Ihnen
- Sie bestimmen Ihren Wunschtermin
- Individuell abstimmbare Trainingsschwerpunkte aus unserer Trainingsbeschreibung
- Individuelle Betreuung durch den Trainer
- Sie sparen sich eventuelle Anfahrtswege u. Ãœbernachtungskosten

Tagespreise

1. Teilnehmer	2. Teilnehmer	3. Teilnehmer	je weiterer Teilnehmer
1095,- € Inkl. MwSt. = € 1.303,05	+185,- € Inkl. MwSt. = € 220,15	+160,- € Inkl. MwSt. = € 190,40	+135,- € Inkl. MwSt. = € 160,65

Bei den Preisen handelt es sich um Tagespreise (8 x 45 Minuten) zzgl. eventuell anfallender Spesen. Details entnehmen Sie bitte dem verbindlichen Angebot unser Berater- / innen.

Inklusive
Trainingsunterlagen, medienreich-Zertifikat

Individuelles Firmen Training

Individuelles Firmen Training fÃ¼r Sie oder Ihre Mitarbeiter in den SchulungsrÃ¤umen von medienreich.

Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Individuelle Betreuung durch den Trainer
- Training in unseren modernen SchulungsrÃ¤umen
- Sie bestimmen Ihren Wunschtermin
- Individuell abstimmbare Trainingsschwerpunkte aus unserer Trainingsbeschreibung

Tagespreise

1. Teilnehmer	2. Teilnehmer	3. Teilnehmer	je weiterer Teilnehmer
1395,- € Inkl. MwSt. = € 1.660,05	+230,- € Inkl. MwSt. = € 273,70	+200,- € Inkl. MwSt. = € 238,00	+170,- € Inkl. MwSt. = € 202,30

Bei den Preisen handelt es sich um Tagespreise (8 x 45 Minuten).

Inklusive
Mittagessen, GetrÃ¤nke, Trainingsunterlagen, medienreich-Zertifikat

Ausdruck erstellt am 19.05.2024

medienreich Training GmbH
HermannstraÃŸe 3
33602 Bielefeld
Tel: +49 (0) 521 - 968774-0
Fax: +49 (0) 521 - 968774-90

BÃ¼rozeiten:
Mo. - Fr. 8:30 Uhr - 16:30 Uhr

GeschÃ¤ftsfÃ¼hrer:
Frank Schmittat
UST-ID: DE308555942
Gerichtsstand: Bielefeld
Amtsgericht: Bielefeld, HRB 42330